

Companies

“核高基”首批资金“上弦” 多家上市公司获扶持

该项目将持续15年,加地方配套资金,每年投放资金或超40亿

◎本报记者 张轶

昨日,据业内知情人士向上海证券报透露,由工信部与科技部联合制定的核高基项目即将投放首批资金。该项目工信部已审批结束并提交给了科技部,等科技部审批完毕即可投放。另据工信部软件司的人士证实,申报核高基项目的企业名单已基本审核完毕。

中国软件协会理事长陈冲前不久曾透露,核高基项目第一批资金大概有三四十亿元。昨日,陈冲接受

上海证券报记者采访时表示,按照国家相关政策的制定,软件国产化”将是近几年内推动国产软件快速发展的一大动力。国产软件目前在操作系统、数据库和中间件等软件核心领域还没有突破。政府应该大力支持国产软件企业的发展。

陈冲指出,老“8号文”出台的当年,就拉动软件产业的收入实现翻番。目前,软件产业的进一步发展十分需要核高基专项资金的支持。不过,新“8号文”目前还未看到成型的东西。

记者了解到,目前明确参与核高基项目申报的上市公司有中国软件、同方股份、川大智胜和恒生电子等。从申报的课题数量和可能获得的补助规模依次排名为中国软件、同方股份、恒生电子和川大智胜。

由于核高基项目备受关注,此前还有业内猜测,除此4家上市公司外,预计还有不少软件公司也在积极申报。卫士通、远光软件、东软集团、用友软件等公司都在名单之内。

上述知情人士还向记者透露,核

高基重大专项扶持将持续15年,每年专项资金平均投入规模将达到20亿元,加上地方配套资金,每年投入规模将超过40亿元,而基础软件专项预计每年的扶持资金规模可能超过10亿元。

银河证券分析师王家伟认为,目前市场上更重视的是核高基专项资金的投放对软件行业的影响。事实上,国产软件的推广应用是核高基项目实施后对软件行业更深层次的影响。来自敏感行业譬如金融、电力、民航等领域的软件采购,将极大

促进国产软件的发展。

王家伟指出,国内绝大部分软件企业因缺乏后续发展资金,在规模上很难扩大,技术研发也往往受投入所限。而核高基专项资金将在一定程度上缓解这一困境。

分析人士指出,核高基项目的出台,对包括中国软件、用友软件、浪潮软件、川大智胜以及远光软件等本土企业在市场上提供更多的竞争优势。其中,由于中国软件的产品构成以操作系统和基础软件为主,可能获得较多的专项资金。

中国电信先声夺人 暂获3G市场半壁江山

◎本报记者 张轶

在中国3G市场的争夺战中,中国电信暂时“马当先”。记者昨日从知情人士处获悉,自4月中旬放号以来,中国电信目前已累计销售3G手机10万部、3G上网卡100万个。相关统计显示,5月份中国电信的市场份额已升至57%,在三大运营商中排名第一。这主要得益于中国电信获得CDMA网络平滑升级这一优势。

根据市场调查公司赛诺的相关报告的统计,今年1到5月份,三家运营商在3G手机的销量方面,中国电信共销售9.3万台,占三家运营商全部3G手机销量的55%,在5月份,中国电信在3G的市场份额更是高达57%。

另外,在上网卡方面,中国电信推出了20款3G数据卡,超过200万向市场供应,目前累计销售100万个;在3G上网卡方面,则累计上市超过了3万台。

赛诺预测,2009年的3G市场主要还是集中在今年的下半年,市场规模预计将达到全年的90%以上。并预计2009年3G终端市场的规模是1300万部。

借助CDMA网络平滑升级到3G的优势以及下半年的市场机遇,中国电信目前正在全力抢夺3G市场的份额。中国电信内部人士向记者介绍,截至目前,中国电信已在全国近400个城市和地区开通了3G服务。

中国电信旗下天翼终端公司还首次披露了中国电信3G终端的营销战略,第一是共赢的定制手机模式,将围绕客户和业务需求,与手机企业共组团队,共享市场成果。第二,共赢采购,联合采购,包括联合四大国代商将联合千元手机300万部。第三是共赢的渠道模式,将进一步推动终端运营的社会化。第四是共赢推广模式,以运营商为主,联合各厂商营销资源分工合作,形成点线面全方位组合的一体化,有效组合营销,大力促进终端销售。

产业观察

多重因素导致 液晶面板供不应求

◎本报记者 温婷

受家电下乡、以旧换新等政策刺激,从今年2月开始,液晶电视面板就开始走俏。但国际半导体设备和材料协会SEMI近日称,第四季度电视面板可能供过于求。本报记者经多方采访,发现业内多数认为液晶面板供不应求的状况至少将延至年底。

SEMI报告认为,随着面板价格趋高,国内电视厂的获利正在快速被稀释。终端销售单价上升必然大大抑制消费需求,进而传导到库存和备货中。赛迪顾问家电咨询事业部总经理田晓娜也认为,随着家电下乡的范围的扩大,最新增加进的32寸产品还没到位,供货不足的局面会促进面板进一步紧俏。

对此,长虹集团企业策划部部长刘海中认为,不能用过时的眼光来看待今年中国的情况。他指出,彩电普及十年至今,国内彩电市场保有量已超过3.5亿台,且绝大多数是CRT电视,面临着更新换代的需求,在这背景下,2009年的消费政策利好、经济回暖、再加上居民需求,将会共同支撑整机市场的繁荣延续数年。

招商证券分析师毕岩也表示,目前还没有发现厂家大量库存的局面,倒是需求缺口还没有补上。赛迪顾问家电咨询事业部总经理田晓娜也认为,随着家电下乡的范围的扩大,最新增加进的32寸产品还没到位,供货不足的局面会促进面板进一步紧俏。

不过,值得注意的是,我国电视面板多数从中国台湾地区、日本以及韩国等地进口,许多外资企业也是以日韩产品为主,但国家下乡外资品牌受惠有限,许多外资整机厂商心里不服,反而加大了对面板的采购力度,希望从上游抑制国产品牌的发展。该人士表示,外资品牌往往是接单,采购时会得到日韩系的面板厂商给予的优先权。

为此,今年大陆方面也加大了对台系面板的采购力度。据中国电子视像行业协会秘书长白为民介绍,今年大陆原本计划赴台采购价值22亿美元的液晶面板,现在将扩大到44亿美元,并且在年底前这个数字将不会有任何变动。白为民在接受记者采访时也表示,据如今的形势判断,面板供过于求的状况至少今年不会出现。

如今,对面板的旺盛需求已经反映到价格中。上广电NEC市场部一位负责人对记者表示,面板业的确已经回暖,面板价格自5月开始已经大幅回升。台湾友达光电、京东方等负责人也做出了面板价格上涨的回应。据报道,京东方副总张宇指出目前已经满载产出,不排除第三季将转为盈利。

而在6月份的赴台采购中,出于对面板市场供不应求可能产生的价格提升预期,长虹下了超过10亿美元的大单。之后又与友达合资兴建液晶模组项目,进一步保障了上游面板的供应。

但业内人士也指出,尽管市场表现对面板和整机均显示利好,但对于整机厂商来说,面对市场的热烈反应保持审慎心态也不为过。田晓娜指出,面板回暖带来的是整机成本的增加,未来整机企业是否存在利润降低的可能性,面板产能跟不上使得供大于求也并非妄言。整机厂商宜对市场保持理性判断,避免重蹈整个产业的周期性覆辙。

全国在建住宅 工程质量检查启动

记者2日从住房城乡建设部获悉,为确保在建住宅工程质量,住房城乡建设部日前发出通知,要求全国各地立即开展在建住宅工程质量检查。

据住房城乡建设部有关负责人介绍,此次检查范围包括保障性住房和商品住房等各类在建住宅工程。主要是检查工程实体质量情况,特别是工程地基基础和主体结构的质量,设计、施工、监理等责任主体和施工图审查、质量检测等有关单位及项目经理、总监理工程师等执业人员执行国家法律、法规和工程建设强制性标准的情况都要进行检查。

2009年6月27日上午,上海市闵行区“莲花河畔景观”房地产开发项目一幢在建的13层住宅楼发生墙体倒塌事故,引发社会各界对在建住宅工程质量的关注。

住房城乡建设部强调,各地要高度重视这次检查工作,要严格履行法定职责,全面监督有关各方工程质量主体责任的落实,确保住宅工程质量。住房城乡建设部将于今年7月至9月组织督查。

(据新华社)

上置集团 终止19亿收购协议

◎本报记者 朱先妮

上置集团(01207.HK)昨日公告,因收购先决条件未在今年6月30日前完成,总价为19.87亿元的铭东投资收购协议自动终止。

据悉,上置集团于2007年公布以19.87亿港元收购铭东投资的全部股权。而上述的先决条件是指买方按获合格律师事务所出具的一份法律意见书,以及完成转让协议所获买方信纳的证明完成文件。

多家地产商 加速开发长春市场

◎本报记者 吉文

随着长春地区的房价持续走高,万科、中海等地产商纷纷加大长春开发力度。

尽管3月份以来长春市的房价有所增长,但距一线城市的涨幅相距较远,有关主管部门也认为在全国70个大城市中长春的房价仍处于中游位置,在15个副省级城市中仍处于较低水平,仍有较大的增长空间,一些国内知名的大地产商万科、中海等也纷纷加大在长春的开发力度,当地有房地产业务的上市公司如长春高新、亚泰集团、苏宁环球等也加大开发力度,并看好长春及周边地区的房地产前景。

从有关土地部门提供的数据看,长春的地价在一路走高,2007年末和2008年初,长春市居住用地的地价水平和增长速度曾达到了历史最高水平,呈现出需求膨胀。2008年下半年开始,受国际和国内经济形势的影响,长春市土地市场曾有所降温,但供应土地的价格并没有下降。据近三年招拍挂出让的经营性用地地价看,2006年平均地价为782元/平方米,2007年是1274元/平方米,2008年是1595元/平方米,地价一直是稳中有升,今年以来价格也是不断走高,随着北京、上海等一线城市房价走高的拉动,一些地产商开始看好长春等二线城市的发展空间。

广汽菲亚特合资厂8月长沙投产

预计年产14万辆,主攻小排量汽车

◎本报记者 吴琼

昨日,上海证券报记者获悉,广汽集团、菲亚特汽车的合资工厂将于8月正式在长沙星沙开工,预计年产能达14万。菲亚特汽车正积极筹划引进小排量发动机国产项目,以求在中国量产小排量紧凑轿车。双方否认将利用广汽集团在长沙子公司——长丰汽车现有产能的说法。

在海外大举扩张的菲亚特汽车,即将迎来其在中国的第二春。记者获悉,今年8月,广汽集团和菲亚特的乘用车合资工厂将正式动工,预计近两个月发改委将正式批准该项目。但与此前规划不同,从广州市番禺区化龙镇迁至长沙星沙。广汽集团副总经理、广汽本田董事长付守杰为代表的广汽集团4人工作组已经入驻长沙。

这也是广汽集团跨区域重组长丰汽车的附带条件。广汽集团董事长张房有表示,将上报国家主管部门的轿车合资项目调整至湖南。”广汽菲亚特乘用车项目投产后,拟年产14万辆领雅系列轿车、22万台发动机。此前,广汽菲亚特乘用车建设项目原定于在广州市番禺区建设,3月24日政府有关部门已受理该申请。

据悉,广汽菲亚特乘用车合资项目迁至长沙市星沙,源于长沙拟做大汽车产业。长沙经开区管委会主任、长沙县县长杨懿文指出,星沙是长沙市乃至湖南汽车产业相对集中、且近年来取得快速发展的地区。广汽菲亚特项目落户星沙后,将加速了星沙打造汽车生产城市步伐。与星沙130多家汽车和零部件生产企业一起,形成巨大的汽车产业链。

一旦广汽菲亚特乘用车合资项目正式落地,菲亚特汽车将在中国急攻中国小排量车市场。目前,菲亚特汽车正在筹划小排量汽油发动机国产化事宜。近年来,菲亚特汽车在紧张寻找中国合资伙伴的同时,也在悄然准备发动机国产化改进性工作。记者从菲亚特汽车获悉,菲亚特领雅系列轿车配套的1.4T16气门涡轮增压发动机项目已经完成,正等待国家主管部门审批。如获批准后,领雅的国产成本有望进一步降低。届时,广汽集团、菲亚特汽车将联手在华急攻小排量乘用车市场,这也是合资企业涉水不深的市场。



“欧宝争夺战”追踪

欧宝“待嫁” 北汽有望本周下订

◎本报记者 吴琼

欧宝争夺战变得更为扑朔迷离。记者昨日获悉,通用汽车最早将于本周和一个或多个竞购者签署出售欧宝的谅解备忘录。其中包括中国的北汽控股与比利时的私人资本运营公司RHJ国际公司。业内人士称,欧宝及通用汽车表现好于预期,导致谈判变得更为艰难。

5月,通用汽车与麦格纳国际和俄罗斯Sberbank组成的财团签署出售欧宝汽车等资产的

谅解备忘录。但随后该协议受到德国及利益相关方的反对,因此通用汽车展开了第二轮竞标,北汽控股与RHJ国际公司均在其次,彼此已经展开的初步接洽。

通用汽车表示,最早将于本周和一个或多个竞购者签署出售欧宝的谅解备忘录。

通用汽车称,北汽控股和RHJ国际公司都希望最终挽救欧宝汽车及偿还政府的相关融资。其中RHJ国际公司提高了报价,如拟提供15亿欧元(约21亿美元)的过渡性融资,以维持欧宝汽车在通用汽车履行

破产程序期间的正常运营;而北汽控股尚未提交明确的竞标提议。

欧宝汽车工会是北汽控股竞标最大的反对者。欧宝工人委员会负责人Klaus Franz称,北汽控股只想要技术,且北汽控股没有全球性生产的经验。昨日,北汽控股高层对此未予表态,但拟按部就班提交竞标提议。

今年前5个月,欧宝汽车销售收入和销量均超过预期。通用汽车正拟提前一个月完成破产重建工作,并计划明年申请进行首次公开募股。

不过,值得注意的是,我国电视面板多数从中国台湾地区、日本以及韩国等地进口,许多外资企业也是以日韩产品为主,但国家下乡外资品牌受惠有限,许多外资整机厂商心里不服,反而加大了对面板的采购力度,希望从上游抑制国产品牌的发展。该人士表示,外资品牌往往是接单,采购时会得到日韩系的面板厂商给予的优先权。

为此,今年大陆方面也加大了对台系面板的采购力度。据中国电子视像行业协会秘书长白为民介绍,今年大陆原本计划赴台采购价值22亿美元的液晶面板,现在将扩大到44亿美元,并且在年底前这个数字将不会有任何变动。白为民在接受记者采访时也表示,据如今的形势判断,面板供过于求的状况至少今年不会出现。

如今,对面板的旺盛需求已经反映到价格中。上广电NEC市场部一位负责人对记者表示,面板业的确已经回暖,面板价格自5月开始已经大幅回升。台湾友达光电、京东方等负责人也做出了面板价格上涨的回应。据报道,京东方副总张宇指出目前已经满载产出,不排除第三季将转为盈利。

而在6月份的赴台采购中,出于对面板市场供不应求可能产生的价格提升预期,长虹下了超过10亿美元的大单。之后又与友达合资兴建液晶模组项目,进一步保障了上游面板的供应。

但业内人士也指出,尽管市场表现对面板和整机均显示利好,但对于整机厂商来说,面对市场的热烈反应保持审慎心态也不为过。田晓娜指出,面板回暖带来的是整机成本的增加,未来整机企业是否存在利润降低的可能性,面板产能跟不上使得供大于求也并非妄言。整机厂商宜对市场保持理性判断,避免重蹈整个产业的周期性覆辙。

向湖北高院递交上诉状补充说明

中航油拟联合战略投资者重整东星

◎本报记者 索佩敏

为了不让东星航空被清算,东星债权人之一中航油拟告别“单打独斗”,联合多方争取重整东星。

继中航油向湖北高院提出上诉状之后,记者昨日获悉,7月1日,中航油委托律师又向湖北高院递交了《关于对东星航空申请破产重整的补充说明》,中航油将与其他债权人以及战略投资者一道,及时注入东星航空再生所需的巨额资金,用于清偿债权和东星航空重新运营。

据该律师事务所发来的文稿称,在推动重整方面,对于表决同意重整计划草案的债权人,包括提供资金支持、银行、金融机构、担保公司,提供飞机、发动机的租赁公司等,在重整成功后东星航空的经营中,同等条件下,重整后的东星航空将优先与其合作。

7月1日,在上述上诉状基础上,

律师罗琼飞赴武汉向湖北省高院递交了《关于对东星航空申请破产重整的补充说明》,该补充说明中指出,作为此次重整的倡导方,中航油将与其他债权人以及战略投资者一道,根据债权人会议通过并获得法院批准的重整计划的规定,及时注入东星航空再生所需的巨额资金,用于清偿债权和东星航空重新运营。

北京市炜衡律师事务所高级合伙人尹正友认为,东星航空的重整明显有利于债权人财产价值最大化,进而有利于全体债权人的利益最大化。

中国人民大学破产法研究中心主任、博导王欣新认为,在金融危机背景下,人民法院要充分发挥司法能动作用,注重做好当事人的释明和协调工作,在可能的条件下,尽可能地通过合理适用破产重整与和解程序,使得陷入困境的债务人企业获得新生。

